

地域のお客様のパートナーとして一オンワード・マエノからのメッセージ

つながり

vol.9
2023



お客様ご紹介
【一般社団法人 悠優会様】



お客様ご紹介【株式会社 柴田建設工業様】

オンワード・マエノより
大切な皆さまへの定期便



For the next solutions
オンワード・マエノ

オンワード・マエノは、未来の「安



ONWARD MAENO STAFF

【前列左より】RM事業部 業務課 池田 優子、RM事業部 営業課 山田 拓弥、RM事業部 営業課 村山 憲也、FP事業部 業務課 神田 礼子、取締役会長 前野 文男、取締役相談役 前野 マサ子、専務取締役 内田 直子、代表取締役 内田 大介、RM事業部 業務課 丹野 真奈実、RM事業部 業務課 高橋直子

【後列左より】FP事業部 業務課 黒澤 渚、FP事業部 営業課 芳賀 真理子、RM事業部 業務課 佐々木 由美子、クラーク 立花 典子、RM事業部 営業課 宗村 直哉、RM事業部 営業課 茂手木 陽介、RM事業部 業務課 松本 真理、FP事業部 営業課 木立 浩子、RM事業部 営業課 森田 栄司



ごあいさつ
代表取締役
内田 大介

『今だけ、カネだけ、自分だけ』

本年も多くのお客様、お取引先様、社員とその家族の皆様に支えられ良い1年を過ごすことができました。心より御礼申し上げます。本年の最大のトピックは新卒の社員が1名増えたこと、また来年2名の新卒内定が決まったことです。当社が新卒者に選んでいただける会社であるという自信を持つことができ、より一層、会社を永続させるという使命を持った年でした。

さて、保険業界の外部環境ですが、大手中古車販売店による保険金不正請求問題、損保大手社によるカルテル問題など業界の信用を失墜させるようなニュースが続きました。とても残念な気持ちです。各社、素晴らしい経営理念を掲げ、立派な社員を雇用し、社会の為に業務遂行をしていたはずなのに、なぜこのような事案が起こってしまうのでしょうか?共通しているのは『今だけ、カネだけ、自分だけ』の事業活動の結果だと、ある学者の方が仰っており、正にその通りだと思いました。『組織は戦略に従う』と経営学者のチャンドラーが残しています。正しい理念と戦略が良い組織づくりには必要です。

『末永く、正しく稼ぎ、社会に貢献し続ける』会社となっていくため、新卒者の採用、経営理念の体現できる組織づくり、適切な利益を上げる事業活動を実践していきたいと考えております。

当社はおかげ様で来年、創業50年を迎えることになります。次の50年を目指し、皆様に選んでいただける良い会社を目指し続けたいと思います。

心」を、お客様とともに考えます。



沿革

- 1974年 4月 仙台市若林区に保険代理店を創立。
1984年 6月 法人化。有限会社オンワード・マエノ設立。
1999年 4月 宮城県ボランティア保険担当代理店となる。
2009年10月 有限会社から株式会社に組織変更。
代表取締役内田大介に交代。
2012年12月 仙台市宮城野区榴岡に本社移転。
2014年 4月 創立40周年を迎える。
2020年 6月 お客様本位の業務運営方針を金融庁へ届け出。
現在に至る。

経営理念

●常識を変え、価値ある未来を創造する。

お客様の問題解決に際して保険のみにとどまらない幅広いソリューションを提供し、新しいスタイルのリスクマネジメント業を構築します。

●安心、それ以上の満足を。

お客様の不安解消のみならず、心から満足いただくことが私たちの使命。実現困難に思われる事案も、とことん解決策を追求します。

●仲間と家族を大切に。

一人では不可能なことも、チーム一丸となれば達成可能。お客様に幸せをお届けするために、社員一人ひとりの幸せと、仲間との絆が大切であると信じます。



【Pマーク（プライバシーマーク）】

オンワード・マエノでは、一般財団法人日本情報経済社会推進協会（JIPDEC）

より「プライバシーマーク」認証を取得しています。

プライバシーマークは、一般財団法人日本情報経済社会推進協会が運用する「プライバシーマーク制度」に基づき、当社の個人情報の取り扱いが日本工業規格JIS Q15001「個人情報保護マネジメントシステム—要求事項」に準拠して適正に行われていることを認定した証として、その使用を許可されたものです。

今後もプライバシーマーク認定事業者として、個人情報の保護を重要な責務と認識し、個人情報の適切な保護管理に取り組んでまいります。



【健康経営優良法人】

オンワード・マエノでは、従業員の健康管理を経営課題として捉え、様々な施策を実践することで従業員の活力向上、生産性の向上を目指しています。当社の経営理念の3本柱の1つである「仲間と家族を大切に。」のスローガンのもと従業員が心身ともに健康で、いきいきと活躍ができるよう、「職場の健康づくり宣言」に基づき、様々な取り組みを実施しています。

その取組が評価され、2023年経済産業省より「健康経営優良法人」の認定をいただきました。

株式会社 柴田建設工業 様

つくるのは単なる道路ではなく そこに生まれる未来の笑顔

公共・民間の舗装工事をメインに行って います。創業者である父が他界し、2014年 に引き継ぎました。当初は事業を拡大しようと、規模の大きな仕事にばかり目が向きました。しかしあるとき昔からのお客様に「先代の創意工夫ある工事に助けられた、感謝している」と声を掛けられ、ハッとしたのです。父はご縁あるすべての人に誠実であろうとしたのではないか、本当に拡大路線でいいのか…。改めて、自社の歴史を振り返り今後進むべき道を深く考えました。出てきた答えは、私たちは単に道路をつくるのではなく、道路ができた先にある暮らしや人々の笑顔をつくるのだということ。身の丈に合った規模で、いかに質の高い仕事をするかが大切であること。まだ道の途中ですが、理念と方向性は明確になりました。最近は新技術による防滑工事など、新しい分野にも挑戦しています。

建設業において保険は必要不可欠で、中でも重視するのはスピード感。対応の遅れが相手先の生活や業務に大きく影響するからです。その意味でオンワード・マエノさんはもっとも信頼できる代理店です。



代表取締役 社長
柴田 充さん



株式会社 柴田建設工業

1986年、仙台市太白区で創業。公共および民間の舗装工事を中心に土木工事や外構工事も行う。建物のエントランスや床、階段等での転倒事故を防止するための防滑施工(滑り止め)は、近年需要が増している。

担当営業より

信念を持ったお仕事ぶり

営業担当／内田 大介(左)、業務担当／佐々木 由美子(右)

当社でもっとも古くからお付き合いいただく企業様の一つで、私は2002年の入社直後から担当しています。いつも活気があって皆さん気持ちよく接してくださり、信念を持ったお仕事ぶりが伺えます。社長はリスクマネジメントに長け、特に事故が起きた際などはあらゆる可能性を想定して素早く行動されこちらが驚くほど。社員への愛情も深く「社員のためになる保険を」と全面的に任せいただいています。これからも会社の永続と社員の皆さまの幸せのために全力でサポートさせていただきます。



一般社団法人 悠優会 様

障がいの有無を超えて交流 誰もが生き生き暮らす地域をつくる

障がいのある子どもたちのための放課後等デイサービス「And You」を始めたのは2009年、現在13施設を運営しています。通う子たちが音楽やスポーツなどやりたいことに挑戦できるよう、外部の専門講師による教室活動も行っています。2018年から就労継続支援事業所も運営。事業所にはカフェと駄菓子屋を併設し、地域住民の居場所としても賑わっています。障害の有無や世代、国籍などを超えて誰もが交流できる地域づくりが目標です。

もう一つの事業として、Fリーグ所属のプロフットサルチーム「ヴォスクオーレ仙台」を運営する(一社)スポーツプロジェクト東北の代表を務めています。チームは、障害の有無や性別、年齢にかかわらずフットサルの楽しさを伝えることをミッションとして、福祉事業への募金・啓発活動や支援学校訪問なども行っています。

オンワード・マエノさんには日頃から迅速かつ的確に対応していただき、保険だけでなく福祉事業全般や組織運営についてさまざまなお話を教わっています。これからも頼りにさせていただきます。



**代表執行役
本間 一真 さん**



一般社団法人 悠優会

放課後等デイサービス「And You」13施設、就労継続支援事業所「And You」2施設を運営。

一般社団法人 スポーツプロジェクト東北
プロフットサルチーム「ヴォスクオーレ仙台」を運営する他、放課後等デイサービス事業も行う。今後グループホームの運営を目指す。

担当営業より

福祉と地域への思いに感銘

営業担当／宗村 直哉(左)、業務担当／高橋 直子(右)

2021年に転職入社して最初の年に前担当から引き継ぎました。初めての業界で当初は分からぬことも多いなか、本間代表にはいつも快く接していただきありがとうございました。代表は大変お忙しい方で、ご提案など話をしたいときはいつも朝一番にアポを取ります。福祉への思いが強く、誰もが暮らしやすい地域をつくるため動き続ける代表の姿勢に、私も影響を受けています。これから私自身ももっと保険の知識を深め、スタッフや利用者の方々の安心と安全をお守りできるよう的確な情報提供を通してお役に立ちたいです。



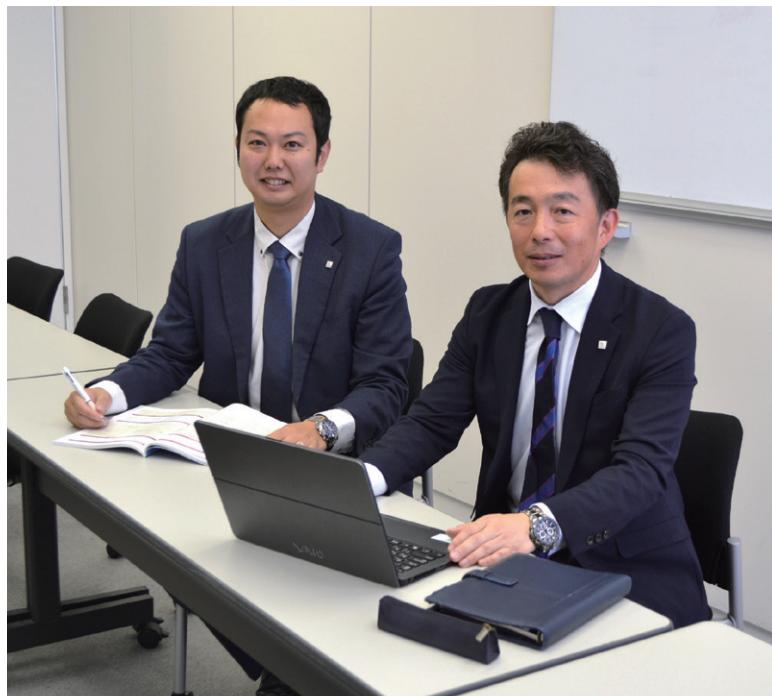
ソニー生命保険株式会社様

お一人お一人のライフプランに沿った オーダーメイドの生命保険

当社は、ソニー創業者の一人、盛田昭夫による「ひとのやらないことに挑戦し、社会に貢献する」という思いをもとに設立しました。「合理的な生命保険と質の高いサービスを提供することによって、顧客の経済的保障と安定を図る」ことを基本使命としています。創業以来一貫して、お一人お一人のご家族の状況や人生設計、将来の願いなどに寄り添い、ライフプランに応じてオーダーメイドの保障をご提案しています。

ソニーグループ(株)は「クリエイティビティとテクノロジーの力で、世界を感動で満たす」というPurposeを掲げており、私たちも保険商品の販売だけでなくその過程においていかに感動を提供できるかを追求し続けています。

オンワード・マエノさんはまもなく50周年を迎えられますね。再編の激しい保険代理店業界においてそれほど長く経営を続けることは並大抵ではありません。地域のお客様からの絶大なる信頼の証です。保険契約は営業の終わりではなく、将来果たすべき約束の始まり。その意味でも、パートナーである代理店には長く続けていただきたい。ぜひ百年目にして発展されることを願っています。



ソニー生命保険株式会社
営業統轄本部代理店営業本部 北日本営業部東北営業所

営業所長
須藤 修宏 さん (右)
センター
宮川 優 さん (左)

ソニー生命保険株式会社

1979年「ソニー・ブルーデンシャル生命保険株式会社」として設立。81年営業開始。91年に商号を「ソニー生命保険株式会社」に改称。保険はもとより、経済・金融・財務などの専門知識を兼ね備えた「ライフプランナー」(商標登録)を育成しており、顧客ごとにライフプランに沿ったオーダーメイドの保険の設計と提案が特色。

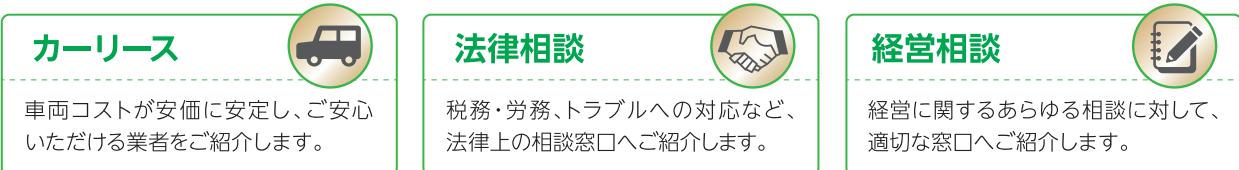


■ 総合保険代理店業

当社は、お客様の事業における問題を解決することを目指し、保険コンサルティングの他、問題解決に役立つ様々な情報提供や、提携機関のご紹介をさせていただきます。



■ 専門窓口と連携した、不安解消のための様々なサービス



■ リスクマネジメントサービス

【ご加入保険の一覧作成】

現在加入中の保険を一覧化し、リスクと保険手配を効率化します。

【物件評価サービス】

所有建物や機械等の評価を行い、保険を効率化します。

【車両管理支援】

所有自動車、リース車両、マイカー通勤管理を支援します。

【福利厚生制度構築】

社員満足の為、福利厚生制度構築を支援します。

【借入金、退職金対策等】

未来の資金準備や、万一の際の費用準備等を支援します。

【各種セミナー】

様々なセミナーを行い、業績向上に貢献します。

【提携先】

社会保険労務士、弁護士、司法書士、税理士と提携しています。

人つながり—オンワード・マエノ

■ 各種団体制度

■ 宮城県ボランティア活動総合補償制度

- ボランティア活動保険
- ボランティア・福祉活動行事保険

2種類の保険でボランティア活動に関わる方々を総合的に支えます。宮城県内で活動しているボランティア団体や、災害が発生した際に全国から集まる災害支援ボランティアの皆様にご利用いただいています。

■ 福利厚生団体制度

(宮城県老人福祉施設協議会様、みやぎ宅老連絡会様、宮城県社会福祉法人経営者協議会様)

■ 宮城県地域福祉総合補償制度

高齢者施設、障害者(児)施設やグループホームなど地域福祉に携わる事業者や団体の皆様が、安全・安心に福祉事業を営むための総合的な補償制度です。多くの事業者様にご利用いただいております。



■ 取り扱い保険会社

【損害保険】

- ・AIG損害保険株式会社
- ・三井住友海上火災保険株式会社
- ・あいおいニッセイ同和損害保険株式会社
- ・東京海上日動火災保険株式会社
- ・損害保険ジャパン株式会社
- ・Chubb損害保険株式会社
- ・スター保険（スター・インデムニティ・アンド・ライアビリティ・カンパニー）
- ・東北自動車共済協同組合

【生命保険】

- ・メットライフ生命保険株式会社
- ・大同生命保険株式会社
- ・三井住友海上あいおい生命保険株式会社
- ・エヌエヌ生命保険株式会社
- ・オリックス生命保険株式会社
- ・ソニー生命保険株式会社

- ・SOMPOひまわり生命保険株式会社
- ・東京海上日動あんしん生命保険株式会社
- ・FWD生命保険株式会社
- ・富国生命保険相互会社
- ・メディケア生命保険株式会社

(順不同)

■ リスクマネジメント事業部〈法人部門〉

お客様を「ペア」で守り、「チーム」で支える！

私たちにおまかせください!!

法人に必要な保険は多岐にわたり、どうしても複雑になります。そのため、当社では法人のお客様を営業と業務の2人ペア体制で担当します。お客様の情報は社内システムで共有・管理。営業担当が不在時の急な問い合わせやご依頼、事故の報告にも業務担当が素早く対応できます。

複雑な保険をお客様に本当に必要な形で提供できるよう、リスクマネジメント事業部チームとして、社内での定期研修や保険会社提供の研修会など日々知識を研鑽しています。また、講師派遣【マネーセミナー・安全運転講習など】や相談支援【退職金、福利厚生制度の構築など】もお受けしています。



◆ 福祉施設様向けリスクマネジメントセミナー

平成17年から続く人気セミナー。ZOOMを使用したオンラインセミナーも定着してきました。仙台市内外どこからでも参加ができると大変好評をいただいております。

●第35回…令和5年9月27日

「具体的な自然災害・感染症を想定した事業継続計画(BCP)模擬訓練ワークショップ」

講師:志賀 洋祐 氏



◆ 先輩&後輩 Voice

何事も全力投球、大好きな会社！

木村 揚子 RM事業部 業務課

前職も保険代理店でした。東日本大震災を経て保険の重要性を再認識し、特に法人のリスクマネジメントとしての保険の在り方に関心があったため、その面に強みを持つオンワード・マエノに転職しました。入ってみるととても働きやすい会社で、楽しく仕事ができました。遊びも仕事も何事も全力で取り組むところ、家族も仕事も大事にさせてもらえるところ、コロナ禍では社員の子どものための保育所までつくってしまうところ、大好きです。



退職にあたり、私のためにサプライズセレモニーを開いてくださり感謝でいっぱいです。まさか朝礼中に郷ひろみの曲がかかるなんて。まさか飲み会の席の抽選が仕組まれたものだったなんて…。皆さん本当にありがとうございます。こんな素敵な職場…。もう少し不甘んばせていただきます！

私の世界を広げてくれる仕事

丹野 真奈実 RM事業部 CSR (2023年入社)

営業とペアを組むCSRとして主に法人のお客様を担当し、保険の更新や変更・現状確認、事故対応といった業務を行っています。就職活動の際、社員の「この仕事をして世界が広がった」という言葉に惹かれました。今まさに、その言葉を実感しています。毎日のように新しいことを学び視野が広がり、ものの見方も変わってきました。



まだまだ未熟ですが、お客様からも社員からも安心して任せもらえる存在になりたい。先輩を見習って相手から見える、見えないにかかわらず丁寧な仕事を意識して頑張ります。

趣味は好きな声優のお芝居を観たり聴いたりすること。マニアックに細かいところにも注目します。休日は朗読劇やイベントに参加したりアニメや配信を観たりと“オタク生活”を楽しんでいます！

■ ファイナンシャルプランニング事業部〈個人部門〉

ご家族の「安心」のために

生命保険や損害保険の垣根を越え、日常生活をとりまく様々なリスクに備えた保険のご相談や情報の提供、ご契約後のアフターフォローをさせていただきます。自動車・火災・医療・年金・傷害といった、さまざまな保険の疑問はもちろん、住宅購入や家族の独立などライフステージの変化に伴う見直しも承ります。何かあったとき、しっかり家族を守れる保険になっているか一緒に確認してみませんか。



お客様のご希望にあわせて
来店・オンラインで
ご相談やお手続ができます。



◆ 保険に関する情報は「ESCORT」で!

年に2回発行。生命保険と損害保険、それぞれの情報やその他お役立ち情報を掲載し、ご好評をいただいているます。

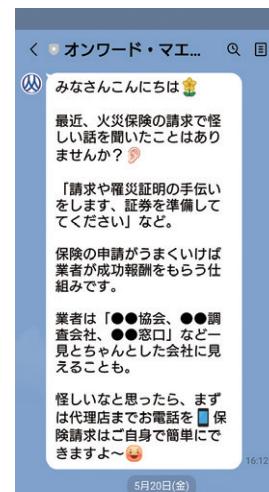
こんなテーマを取り上げています

- ・LINE活用について
- ・あおり運転罰則化など



◆ LINEお友だち 募集中!

保険にまつわる話の他にも季節の話題などを毎月配信。営業時間内なら予約の受付や問い合わせにもチャットで対応できます。
「お友だち登録」の際はぜひチャットからお名前を教えてください!



FP相談受付中です!!

お金の疑問にファイナンシャルプランナーが丁寧にお答えします。
些細なことでもお気軽にご相談ください! 出張相談・お一人でも、グループでも対応可能。



- お金のことをプロに相談したい
- iDeCoについて詳しく教えて
- 加入中の保険、このまま大丈夫?
- こどもが小さいので将来に備えて準備したいなど

ご相談・
ご予約は
こちらから



公式SNSはじめました！

「オンワード・マエノの定期便」とお客様への情報発信をしています。ぜひフォローお願いします！

X (旧Twitter)



Instagram



ほやドルの萌江さんに
ご協力いただき
開設記念キャンペーンを
実施しました！

※キャンペーンは終了しています。



オンワード・マエノからのお役立ち情報

インボイス制度について

令和5年10月1日より開始されたインボイス制度について

公認会計士・税理士の草刈宏明氏にそのポイントを解説していただきました。

インボイス制度がスタートしました。いくつかのポイントを解説させていただきます。なお、わかりやすく解説するために、事細かな前提等捨象しています。ご了承願います。

① 令和5年10月1日以降の当該制度の開始届出は提出日から15日以後の日を自由に選択できます（期間限定の措置）

この場合、たとえ税務署の登録完了日が登録希望日後になったとしても、登録希望日に登録を受けたものと見なされます。

② インボイスが入手困難な取引についての手当

帳簿への記載のみで、仕入税額控除が取れるようになります。馴染みのある取引では①3万円未満の公共交通機関による旅客の運送、②入場券等（使用の際に回収される取引）、③3万円未満の自動販売機等からの商品の購入、④郵便切手類を使用した郵便サービス等、⑤従業員向けの出張旅費等であり、帳簿の記載のみで仕入税額控除ができます。なお、①～⑤それぞれに帳簿への記載要件が異なってきますのでご注意ください。

③ 売上1億円以下の事業者についての負担軽減措置（期間限定の措置）

現在の進行期から見て前々事業年度の売上高が

1億円以下の事業者向けの特例で、1回の取引が税込1万円未満の課税仕入れは帳簿のみの記載・保存で仕入税額控除ができます。なお、当該事業者は前項②のみならず全ての取引について適用されます。

④ 返還インボイスの交付不要

返還インボイスとは、売上値引き・返品等の通知にインボイスの要件を適用させる必要があります。ただ、これを厳密に適用すると、例えば得意先が当社に対して売上から振込手数料を差し引いて振り込んできた場合に手数料分について返還インボイスを交付する必要が生じます*。これは多大な事務負担が生じることから、税込1万円未満の値引等には交付が不要となりました。

*振込手数料相当額を売上高から減じる場合にのみ適用されます。

公認会計士・税理士
草刈 宏明

2009年公認会計士試験合格
有限責任監査法人トーマツにて
会計監査業務に従事後、2016年にハイフィールド税理士法人設立。仙台市・大崎市2拠点で会計・税務業務に従事。



2023年、今年はこれを推しました!!

～オンワード・マエノの推し活～



今年も散財しました…。
松本 真理



甘えん坊の愛犬との
時間で癒されます。
芳賀 真理子

Love



仲間や出会った人の
コミュニケーションを
楽しみながら
健康・免疫力増進!!
前野 マサ子



海が大好きです(^^)
木立 浩子



宮城県Pチ観光楽しんでます♪
高橋 直子



推しのおかげで
毎日楽しい!
池田 優子



海で釣った魚を刺身にします
(船には乗りません)
森田 栄司



日本のお城、現存天守
12箇城制覇しました!
前野 文男



推しの藤井風さんライブ!
ご本人から撮影許可が
でたのでパチリ!
内田 直子



今年のフェスは山梨まで遠征!
この後に激しい雷雨に
見舞われることをまだ知らない、
ご機嫌な一枚(笑)
山田拓弥



ぬいぐるみ
ではありません。
毎日癒されています!
村山 憲也



毎夜の4Kmのジョギング&
ドラクエウォーク。ドラクエのゲーム音と
ビルエバンスのMIXを聞きながら。
内田 大介



お習字を始めました!
木村 揚子



最近仙台でもイベントが
多く楽しんでます
茂手木 陽介



去年引越したら
大好きなベーグル屋さんの近くに。
毎週ベーグル食べられて幸せデス☆彌
立花 典子



音楽でストレス解消
してます!!
佐々木 由美子



社会貢献活動

■ 仙台まち美化センター



■ ペットボトルキャップ・使用済切手の収集



～編集後記～

9冊目となりました「人つながり」、今回の冊子作成にあたりご協力いただきました皆様に心より感謝御礼申し上げます。初めて編集担当となり、前担当者からアドバイスをもらいながら試行錯誤し無事に出来上がりました。よりオンワード・マエノを知っていただき、保険のことはもちろん、それ以外のことでも皆様のお力になっていただけたら嬉しいです。(編集担当:高橋 直子)

AIG

世界が変わった。
保険も

働き方が変わった。
子育てが変わった。医療が変わった。
旅が変わった。家族との時間が変わった。
そのすべてに関わる保険も、
変わらざる必要があるはずだ。
いまをしなやかに生きる人を、
いちばん近くで支えるために。
AIG損保も、しなやかに変化していきます。



わらなければ。

AIG損保 近くにいる。チカラになる。

AIG損害保険株式会社

<https://www.aig.co.jp/sonpo>

本店

〒105-8602 東京都港区虎ノ門4-3-20 神谷町MTビル
03-6848-8500
午前9時～午後5時(土・日・祝日・年末年始を除く)

北海道・東北地域事業本部 仙台支店

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町1-8-3 富士火災仙台ビル3F
電話番号: 022-221-2532 FAX番号: 022-215-5364
営業時間: 午前9時～午後5時(土・日・祝日・年末年始を除く)



 損保ジャパン
SOMPO Innovation for Wellbeing

Innovation for Wellbeing

すべての人々の幸せと、
より良い社会のために。

私たちは、

笑顔と活力あふれる「確かな明日」へ、
イノベーションを起こし続けます。



損保ジャパンは SOMPO グループの一員です。

損害保険ジャパン株式会社 仙台支店 仙台支社
〒983-0852 宮城県仙台市宮城野区榴岡3-7-35
<https://www.sompo-japan.co.jp/>

三井住友海上あいおい生命保険株式会社

MS&AD INSURANCE GROUP

& LIFE
アンド ライフ

医療保険Aセレクト(引受緩和型)

引受基準緩和型医療保険（無解約返戻金型）無配当



引受保険会社

三井住友海上あいおい生命保険株式会社

〒980-0811 仙台市青葉区一番町2-5-27
三井住友海上仙台ビル4F 仙台生保支社
TEL: 022-221-8850 FAX: 022-221-8859

最新
M S A
ケアの
利用方
方法は
こちら



■発行／募集代理店(株)オンワード・マエノ 〒983-0852 宮城県仙台市宮城野区榴岡5丁目1番35号 2F TEL:022-762-9915 FAX:022-762-9918
【人つながり】お客様と、未来に安心を与える保険を、オンワード・マエノの「人」「つなぐ」という当社の精神を表しました。また、保険を仲立ちに、当社とお客様が「ひとつながり」になる願いも込めました。